

ОБЩИЕ УСЛОВИЯ (РЕГЛАМЕНТ) СОГЛАШЕНИЯ ОБ УЧАСТИИ В ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ

Настоящий документ, размещенный в глобальной компьютерной сети Интернет на сайте Open FX Investments LLC (далее – Компания) по адресу <https://openfx.ltd>, является **публичной офертой**, которая должна рассматриваться как предложение Компании **любому юридическому или физическому лицу** (далее – Партнер), за исключением резидентов государств (территорий), указанных в Приложении 2 к настоящему Регламенту, заключить с Компанией Соглашение об участии в Партнерской программе (далее – Соглашение) на нижеприведенных условиях.

Для заключения Соглашения Партнеру необходимо акцептовать публичную оферту путем совершения всех следующих действий в совокупности:

1) ознакомиться и согласиться с условиями настоящей оферты путем проставления соответствующей отметки при регистрации на сайте Компании в глобальной компьютерной сети Интернет <https://openfx.ltd>;

2) зарегистрироваться на сайте Компании в глобальной компьютерной сети Интернет <https://openfx.ltd>, в результате чего Партнеру будет создан Личный виртуальный кабинет Партнера;

3) представить через Личный виртуальный кабинет Партнера документы и сведения, предусмотренные соответственно подпунктами 3.1.2 либо 3.1.3 пункта 3.1 настоящего Регламента;

4) получить подтверждение Компании, что представленные документы и сведения достаточны и соответствуют требованиям Регламента (в Личном виртуальном кабинете Партнера статус Партнера будет изменен на «верифицирован» и ему будет сгенерирован ID Партнера).

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

В настоящих Общих условиях (Регламенте) используемые термины имеют следующее значение:

ID Партнера – уникальный идентификационный код Партнера;

Аффилированное лицо в отношении любого лица означает лицо, контролируемое прямо или косвенно этим лицом, контролирующее прямо или косвенно это лицо, или находящееся под общим контролем с таким лицом;

Компания – Open FX Investments LLC, зарегистрирована в Содружестве Доминики с регистрационным номером 2018/IBC00249, с юридическим адресом: 8 Коптхол, Розо Вэли, 00152 Содружество Доминики;

Новые Клиенты - клиенты Компании, которые в результате привлечения их Партнером указывают ID Партнера (в том числе путем автозаполнения полей в соответствующих формах)

при своей регистрации на сайте Компании и (или) Форекс-компании либо регистрируются по Реферальной ссылке Партнера;

Операции – операции с беспоставочными внебиржевыми финансовыми инструментами, инициируемые Новыми Клиентами, привлеченными Партнером. Операция является внебиржевой сделкой, состоит из двух частей – открытие и закрытие позиции, не предусматривает прав и не устанавливает обязанностей сторон по покупке (продаже) базового актива, но создает обязанность уплатить (право получить) сумму разницы между ценой базового актива в момент открытия позиции и ценой базового актива в момент закрытия позиции;

Партнер – лицо, осуществляющее привлечение Новых Клиентов в Компанию и (или) в Форекс-компанию на условиях Соглашения;

Регламент обозначает настоящие Общие условия (Регламент) Соглашения об участии в Партнерской Программе;

Реферальная ссылка – ссылка на сайт Компании и (или) Форекс-компании, содержащая ID Партнера, используемая Партнером для привлечения Новых Клиентов.

Родственники – дети (в том числе усыновленные и удочеренные), родители, супруги, родные братья и сестры, бабушка, дед, внуки.

Спам – массовая рассылка рекламы, а также любых иных сообщений лицам, не выразившим желания их получать;

Форекс-компания – общество с ограниченной ответственностью «Открытые Инвестиции», зарегистрированное в Республике Беларусь с регистрационным номером 192612632 и включенное 19.04.2016 в [реестр форекс-компаний](#) Национального банка Республики Беларусь за № 1, адрес в сети Интернет www.openfx.by.

Все термины, используемые в настоящем Регламенте с заглавной буквы, которым не дано определение в настоящем документе, будут иметь значение, определенное в Правилах совершения операций с беспоставочными внебиржевыми финансовыми инструментами, утвержденных соответственно в Компании либо в Форекс-компании.

2. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

2.1. Настоящие Общие условия (Регламент) являются публичной офертой Компании потенциальным Партнерам заключить Соглашение об участии в Партнерской программе на условиях, изложенных в настоящем Регламенте. Принятие условий Регламента осуществляется Партнером путем проставления соответствующего знака («галочки») о согласии с условиями настоящего Регламента при создании своей учетной записи (Личного кабинета Партнера) в Компании.

2.2. Принятие условий настоящего Регламента означает заключение Партнером с Компанией Соглашения об участии в Партнерской программе, то есть об осуществлении за соответствующее вознаграждение деятельности по привлечению Новых Клиентов в

Компанию и (или) в Форекс-компанию в порядке и на условиях, предусмотренных настоящим Регламентом.

2.3. Соглашение об участии в Партнерской программе не может рассматриваться как агентский договор, Партнер не обладает полномочиями на совершение каких-либо действий, включая, но не ограничиваясь этим, на заключение сделок от лица Компании и (или) Форекс-компаний. Соглашение ни при каких условиях не представляет собой договор о создании партнерства, совместного предприятия или трудовой договор.

2.4. Для привлечения Новых Клиентов Партнер может использовать предоставленные ему баннеры с логотипом Компании (Форекс-компаний) и/или Реферальную ссылку. Реферальная ссылка может быть размещена в скрытом виде.

3. ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. Партнер обязуется:

3.1.1. обеспечить соответствие осуществляемой им деятельности законодательству страны своего проживания (регистрации) и (или) страны, в которой проводятся мероприятия по привлечению Новых Клиентов, а также законодательству Содружества Доминики и законодательству Республики Беларусь;

3.1.2. **если он является юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем,** представить Компании следующие документы и сведения:

- копию свидетельства о государственной регистрации,
- копию свидетельства о постановке на налоговый учет (при наличии) либо сведения о регистрационном (учетном) номере в налоговых органах в качестве налогоплательщика;
- для юридических лиц: сведения о руководителе организации (фамилия, собственное имя, отчество (при наличии)), копию документа, на основании которого он представляет организацию, и копию документа, удостоверяющего личность руководителя;
- сведения о местонахождении и своих банковских реквизитах;

3.1.3. **если он является физическим лицом,** представить Компании следующие документы и сведения:

- копию страниц паспорта со своими персональными данными и фотографией,
- сведения о местонахождении;

3.1.4. информировать Новых Клиентов о своем статусе и полномочиях;

3.1.5. ставить Компанию в известность обо всех фактах или обстоятельствах, ставших ему известными, которые могут повлечь за собой неблагоприятные последствия (риски) для Компании и (или) Форекс-компаний;

3.1.6. в случае предъявления Новыми Клиентами и (или) любыми иными третьими лицами претензий к Компании и (или) к Форекс-компаниям, связанных с деятельностью Партнера, самостоятельно урегулировать все претензии таких Новых Клиентов и (или) иных третьих лиц;

3.1.7. приложить максимум усилий для привлечения новых Клиентов в Компанию и (или) в Форекс-компанию. Партнер обязан поддерживать актуальность информации о Компании (Форекс-компаниях), её услугах и сервисах, размещенных на его сайте/блоге/странице в социальных сетях. В случае выявления недостоверной или неактуальной информации на указанных ресурсах Партнера Компания имеет право потребовать у него удалить или актуализировать данные, а Партнер, в свою очередь, обязуется выполнить это требование в течение семи дней с момента обращения Компании;

3.1.8. при необходимости использования собственных рекламных материалов любого вида в рамках исполнения своих обязанностей согласно настоящему Регламенту согласовывать с Компанией любые собственные рекламные материалы;

3.1.9. не порочить каким-либо образом деловую репутацию Компании и Форекс-компаний. В случае распространения любых сведений порочащих деловую репутацию Компании или Форекс-компаний, Компания вправе отказаться от исполнения обязательств по настоящему Соглашению в одностороннем порядке без возмещения каких-либо убытков Партнеру;

3.1.10. не использовать какие-либо виды недобросовестной рекламы для продвижения своей деятельности. В частности, запрещается:

- использовать несоответствующие регламенту поисковых интернет-систем методы раскрутки, сознательное манипулирование результатами выдачи поисковых запросов и другие методы продвижения в глобальной компьютерной сети Интернет, вводящие поисковую систему и (или) пользователей поисковой системы в заблуждение;
- использовать методы введения посетителя сайта в заблуждение путем заведомо ложного перенаправления посетителя сайта на другой интернет-ресурс или интернет-страницу;
- размещать рекламу и иную информацию на любых веб-сайтах, поощряющих материал, несущий явно сексуальный характер, а также жестокость, пиратские материалы, дискриминацию по расовому, половому, религиозному и (или) национальному признакам, по сексуальной ориентации и (или) физической недееспособности, либо распространяющих информацию, которая может вызвать межэтническую и (или) межнациональную вражду, либо с точки зрения международной политики является чувствительной (спорной, не принимаемой абсолютным большинством государств), а также на веб-сайтах, поощряющих любую незаконную деятельность, в том числе терроризм;
- размещать рекламу, не соответствующую законодательству страны нахождения Партнера и (или) законодательству местонахождения Компании, и (или) законодательству местонахождения Форекс-компаний;
- использовать спам;
- размещать рекламу с сознательным искажением описания предлагаемых Компанией (Форекс-компанией) услуг, а также использовать сознательное нераскрытие Новым Клиентам рисков и иной важной информации о предлагаемых Компанией (Форекс-компанией) услугах (Партнер обязан информировать потенциальных клиентов о рискованном характере совершаемых Операций). Ни Компания, ни Форекс-компания ни при каких обстоятельствах не несут ответственности, и Партнер освобождает Компанию и Форекс-компанию от каких-либо претензий, предъявляемых ввиду рекламной, маркетинговой и рекламно-информационной деятельности и активности Партнера и/или его деловых партнёров;
- использовать иные способы, которые могут нанести вред репутации Компании или Форекс-компаний.

3.1.11. сохранять конфиденциальность информации, ставшей известной ему в ходе исполнения Соглашения;

3.1.12. при изменении любой информации (в том числе контактной), указанной Партнером при заключении Соглашения, незамедлительно проинформировать об этом Компанию.

3.2. Партнер не имеет права:

3.2.1. регистрировать и/или использовать торговые марки, знаки обслуживания и (или) доменные имена, содержащие часть или целое слово «Open FX» («Открытый Форекс»), «Open Investments» («Открытые Инвестиции»), «Open FX Investments» или любой иной вариант написания этих слов;

- 3.2.2. регистрировать организацию и/или использовать в наименовании уже существующей компании слова «OpenFX», «Open Investments», «Open FX Investments», их часть или любой иной вариант написания этих слов, например, Открытый Форекс, Открытые Инвестиции и т.д.;
- 3.2.3. использовать в качестве инструмента привлечения клиентов запросы в поисковых системах, таких как «YANDEX», «GOOGLE» и т.д., с использованием ключевого слова «OpenFX», «Open Investments», «Открытые Инвестиции» и всех возможных вариантов его написания, в т.ч. с использованием созвучных слов на других языках;
- 3.2.4. от своего имени в интересах Нового Клиента и/или от имени и по поручению заинтересованного лица регистрировать Нового Клиента в системе Компании и/или акцептовать публичную оферту Форекс-компании на заключение соглашения о совершении физическим лицом операций с беспоставочными внебиржевыми финансовыми инструментами, пользоваться личными логинами, паролями и возможностями Личных кабинетов Клиентов Компании и (или) Форекс-компании;
- 3.2.5. брать на себя какие-либо обязательства от имени Компании (Форекс-компании) или связывать Компанию (Форекс-компанию) какими-либо обязательствами;
- 3.2.6. вступать в прямые денежные отношения с клиентами Компании (Форекс-компании) в рамках участия в Партнерской программе согласно настоящему Регламенту, в том числе принимать от них денежные средства, собирать реквизиты платежных карт и т.д.;
- 3.2.7. без предварительного разрешения Компании:
- публиковать какие-либо заметки (статьи, письма) или способствовать написанию заметок (статей, писем), касающихся Компании или Форекс-компании, в любых СМИ, а также в открытом доступе в сети Интернет;
 - давать какие-либо гарантии и/или обещания, делать какие-либо заявления в отношении любых выплат по каким-либо договорам и/или соглашениям, заключенным с Компанией;
 - заключать субагентские и иные соглашения (договора, контракты), по которым возможна передача полномочий Партнера или их части по настоящему Соглашению третьим лицам.

3.3. Компания обязуется:

- 3.3.1. оказывать Партнеру необходимое содействие в исполнении его обязанностей, предусмотренных настоящим Регламентом;
- 3.3.2. представлять Партнеру отчет о доходе партнера за привлеченных клиентов по формам, самостоятельно определяемым Компанией. Отчет представляется, как правило, в срок не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным периодом (календарным месяцем), за который Партнеру рассчитывается вознаграждение;
- 3.3.3. своевременно выплачивать Партнеру вознаграждение в соответствии с условиями настоящего Регламента.

4. ТИПЫ ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ПАРТНЕРА

4.1. Участие в Партнерской программе возможно по следующим типам: «**IB**» («**Агент**»), «**Приведи друга**» и «**Собери команду**» («**Многоуровневая программа**»).

4.2. Партнёр имеет право на участие одновременно только в одном типе Партнёрской программы. На основании обращения Партнера в службу поддержки Компании возможна однократная смена типа Партнерской программы. При этом данное изменение возможно только в следующем порядке: «Приведи друга» – «Агент» - «Собери команду».

Партнер, желающий участвовать в типе Партнерской программы «Собери команду», может также обратиться в службу поддержки Компании с просьбой закрепить его за действующим активным партнером, уже участвующим в данном типе Партнерской программы (далее –

Вышестоящий Партнер), и встроить его в структуру команды этого Вышестоящего Партнера. В случае удовлетворения его просьбы, закрепление Партнера в команду к Вышестоящему партнеру произойдет с накопленным пулом клиентов Партнера или без такого, в зависимости от типа Партнерской программы, по которому они были привлечены. Тип программы «Агент» предполагает сохранение пула клиентов при переходе на тип программы «Собери команду». Все запросы об изменении типа Партнерской программы рассматриваются в индивидуальном порядке. В случае удовлетворения указанного запроса вознаграждение Партнеру и (или) Вышестоящему Партнеру в рамках нового типа Партнерской программы начинает рассчитываться исключительно по сделкам, совершенным клиентом после установления Партнеру нового типа Партнерской программы.

Компания оставляет за собой право отказать Партнеру в изменении типа Партнерской программы, если это может повлечь за собой потерю клиентов и (или) связано с техническими сложностями реализации перевода Партнера на другой тип Партнерской программы.

4.3. За услуги, оказываемые Партнером по Соглашению об участии в Партнерской программе, Компания начисляет Партнеру вознаграждение (далее - “Вознаграждение”), вид и размер которого зависит от типа Партнерской программы.

4.4. Регламентом предусмотрены следующие виды вознаграждений:

- *фиксированная сумма* за привлечение Нового клиента и (или) осуществление иных действий, направленных на привлечение Новых клиентов;
- *распределяемый бонус* за продвижение продуктов технических партнеров Компании. Начисляется, как правило, в процентах от стоимости продуктов технических партнеров Компании либо от иного дохода таких технических партнеров от продажи своих продуктов клиентам Компании (Форекс-компания);
- *доля (в процентах) от комиссионного дохода* Компании (Форекс-компания).

Компания может предлагать Партнерам комбинированные условия начисления вознаграждения из вышеперечисленных видов.

Ставки размеров вознаграждения приведены в Приложении 1 к настоящему Регламенту.

4.5. Вознаграждение начисляется по итогам календарного месяца (отчетный период) в течение 10 (десяти) дней со дня окончания соответствующего отчетного периода. Вознаграждение начисляется в долларах США. Основанием для начисления служит подготовленный Компанией в одностороннем порядке отчет о размере вознаграждения партнера. Компания вправе в индивидуальном порядке производить начисление вознаграждения на еженедельной основе.

4.6. Перечисление Вознаграждения Партнеру осуществляется по запросу Партнера согласно банковским реквизитам, предоставленным Партнером при заключении Соглашения либо направленным в Компанию после заключения Соглашения. Основная валюта платежа - доллары США. В определенных случаях платежи могут совершаться в евро или российских рублях. Все банковские комиссии, связанные с осуществлением платежа, списываются за счет получателя – Партнера, если иное не установлено Компанией. Банковский счёт, на который перечисляется вознаграждение, должен быть открыт исключительно на имя Партнера, в подтверждение чего Компания вправе запросить у Партнера соответствующую справку банка либо копию договора с банком об открытии банковского счета. Перечисление денежных средств в пользу третьих лиц не осуществляется.

4.7. Компания вправе не начислять либо приостановить начисление и выплату вознаграждения Партнеру до момента подтверждения либо актуализации им своих персональных данных,

либо предоставления иных документов, необходимых для верификации профиля Партнера. Для идентификации Партнеры должны пройти процедуру верификации, предоставив для этого все требуемые документы согласно подпункту 3.1.2 или 3.1.3 пункта 3.1 настоящего Регламента. Если согласно условиям Регламента в процессе идентификации определенным типам Партнеров допускается не предоставлять банковские реквизиты, данные сведения необходимо представить в любом случае до выплаты вознаграждения.

4.8. Партнер является самостоятельным плательщиком налогов, сборов (пошлин) от осуществляемой им деятельности и получаемых доходов, если иное не установлено законодательством местонахождения Компании или Форекс-компаниями.

В случаях, предусмотренных законодательством, Компания может исполнять обязанность налогового агента и удерживать из перечисляемого Партнеру Вознаграждения суммы соответствующего налога на доходы организации или подоходного налога с физических лиц в размере и порядке, предусмотренных законодательством.

4.9. За исключением обязательства по оплате вознаграждения Компания не несет никаких иных финансовых обязательств перед Партнером, в том числе обязательств по компенсации расходов, понесенных Партнером в связи с выполнением его обязательств по Соглашению об участии в Партнерской программе.

4.10. В расчет Вознаграждения Партнера не включаются Операции, совершенные Новыми Клиентами с использованием средств, полученных по любым бонусным программам Компании и (или) Форекс-компаниями.

4.11. В случае низкой активности Партнера, когда сумма начисляемого ежемесячно вознаграждения составляет менее 10 долларов США на протяжении 6 месяцев, все начисляемые суммы вознаграждения Партнеру, а также остаток начисленного, но невыплаченного вознаграждения, списываются со счета Партнера в качестве платы за обслуживание данного счета.

4.12. Вышестоящий Партнёр имеет право отдать часть причитающегося ему вознаграждения в пользу нижестоящего партнера из своей команды. В этом случае на счет Вышестоящего партнера зачислится сумма вознаграждения, уменьшенная на размер выплаты нижестоящему партнеру. Данная транзакция осуществляется исключительно на основании обращения партнера в службу поддержки Партнерской программы Компании.

4.13. В случае расторжения соглашения с Партнером ему перестает начисляться вознаграждение. Если данный Партнер был участником Партнерской программы по типу «Собери команду», все клиенты, закрепленные за данным Партнером, остаются в команде партнеров без изменения уровня их закрепления за вышестоящими партнерами (при их наличии).

4.14. Компания имеет право в одностороннем порядке вносить изменения в условия начисления и выплаты Вознаграждения, в том числе путем изменения ставок вознаграждения, изложенных в Приложении 1 к настоящему Соглашению, путем предоставления Партнеру уведомления как минимум за 7 (семь) дней до вступления таких изменений в силу. В случае несогласия с новыми условиями Партнер вправе отказаться от исполнения Соглашения об участии в Партнерской программе, направив соответствующее уведомление в Компанию, что влечет прекращение действия Соглашения.

5. НОВЫЕ КЛИЕНТЫ

5.1. Клиенты Компании для признания их Новыми Клиентами должны указать ID Партнера, в том числе путем автозаполнения полей в соответствующих формах при своей регистрации на сайте Компании и (или) Форекс-компании, либо зарегистрироваться по Реферальной ссылке Партнера. Всем Новым Клиентам создается аккаунт Клиента, содержащий уникальный код Клиента.

5.2. Компания оставляет за собой право самостоятельно зарегистрировать клиента как привлеченного Партнером при условии, что Партнер сможет доказать факт привлечения данного клиента в качестве Нового Клиента и обосновать причину, по которой регистрация клиента не была проведена в соответствии с пунктом 5.1 настоящего Регламента.

5.3. Родственники или Аффилированные лица Партнера могут признаваться в качестве Новых клиентов данного Партнера только в том случае, если к моменту их регистрации в качестве Новых клиентов Партнером уже привлечено в Компанию и (или) Форекс-компанию не менее 3 клиентов, не являющихся Родственниками либо Аффилированными лицами Партнера, совокупный торговый оборот которых составляет не менее 10 стандартных лотов в месяц. Новыми клиентами Партнера не могут быть лица, уже зарегистрированные ранее в Компании и (или) в Форекс-компании.

При обнаружении любых пересечений данных Партнера и Нового Клиента (таких как персональные данные, адрес, телефон, IP-адрес и т.д.) до момента выполнения условия, указанного в настоящем пункте о привлечении 3 независимых клиентов, аккаунт Нового Клиента будет исключен из списка клиентов Партнера и выплаты по нему производиться не будут.

5.4. Исключение из условий пункта 5.3 может быть индивидуально предоставлено Партнеру в письменной форме.

5.5. Клиент Компании либо Форекс-компании однократно может обратиться в службу поддержки Компании с просьбой закрепить его за конкретным партнером. Данная возможность применяется исключительно для типа Партнерской программы «IB» («Агент») и «Собери команду» («Многоуровневая»). Все такие запросы рассматриваются в индивидуальном порядке. В случае удовлетворения просьбы расчет вознаграждения Партнеру начинает рассчитываться исключительно по сделкам, совершенным клиентом после закрепления его за Партнером. Компания оставляет за собой право отказать клиенту в удовлетворении подобной просьбы.

6. ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

6.1. Соглашение об участии в Партнерской программе регулируется и толкуется в соответствии с законодательством Содружества Доминики. По мере возможности Стороны разрешают все споры и разногласия, возникающие из Соглашения и в связи с ним, путем переговоров. При отсутствии согласия между Сторонами в течение 30 дней, любой спор, включая вопросы о его существовании, действительности или расторжении, должен быть передан для окончательного разрешения в соответствующий суд по месту нахождения Компании – High Court of Justice, Доминика.

7. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

7.1. Соглашение об участии в Партнерской программе заключается на неопределенный срок (без указания срока окончания его действия). Партнер может в любой момент расторгнуть Соглашение, письменно уведомив об этом Компанию за 10 дней до даты расторжения.

7.2. Компания вправе в одностороннем порядке изменить положения настоящего Регламента (и соответственно Соглашения об участии в Партнерской программе). При изменении Компанией в одностороннем порядке текста Регламента Компания извещает об этом Партнера в следующем порядке:

7.2.1. путем размещения на сайте Компании в глобальной компьютерной сети Интернет www.openfx.ltd и (или) в Личном виртуальном кабинете Партнера изменений в Общие условия (Регламент) Соглашения об участии в Партнерской программе либо размещения указанных Общих условий (Регламента) в новой редакции (с учетом вносимых изменений);

7.2.2. в случае, если в момент заключения Партнером Соглашения на сайте Компании в глобальной компьютерной сети Интернет и (или) в Личном виртуальном кабинете Партнера наряду с действующей редакцией Общих условий (Регламента) размещён текст изменений в Общие условия (Регламент) или текст Общих условий (Регламента) в новой редакции (с учетом вносимых изменений) с оговоркой об их вступлении в силу через определенное время, то отдельного уведомления Партнера об изменении Регламента и соответственно об изменении заключенного Соглашения не требуется;

7.2.3. если иное не предусмотрено отдельными положениями Регламента, изменения, вносимые Компанией в одностороннем порядке в текст Регламента, вступают в силу с момента их размещения на сайте Компании в глобальной компьютерной сети Интернет www.openfx.ltd и (или) в Личном виртуальном кабинете Партнера либо в более поздние сроки, специально указываемые Компанией при принятии данных изменений и доведении их текста до сведения Партнеров.

7.3. Сообщения, документы, объявления, уведомления, подтверждения, отчеты и др. будут считаться полученными Партнером:

- спустя один час после их отправки Компанией на электронную почту Партнера;
- сразу после завершения телефонного разговора представителя Компании с Партнером (его представителем);
- спустя один час после размещения соответствующей информации на сайте Компании;
- спустя один час после их размещения в Личном виртуальном кабинете Партнера;
- сразу же при отображении их в Личном виртуальном кабинете Партнера (для случаев запроса и предоставления информации через функционал Личного виртуального кабинета Партнера).

7.4. Ни Компания, ни Форекс-компания не несут ответственности и не отвечают перед Новыми Клиентами за совет, рекомендацию или решение, предоставленные Партнером данным Новым Клиентам.

7.5. Компания (Форекс-компания) может по своему собственному усмотрению принимать решение, заключать соглашения или отказывать в заключении соглашений с любыми Новыми Клиентами, привлеченными Партнером.

7.6. Первичные учетные документы, на основании которых Компания отражает в бухгалтерском учете расчеты с Партнером, составляются и подписываются Компанией единолично.

8. ЗАВЕРЕНИЯ И ГАРАНТИИ ПАРТНЕРА

8.1. При принятии настоящего Регламента Партнер заявляет Компании, что:

8.1.1. Партнер обладает всеми соответствующими правами и полномочиями для заключения Соглашения и обязуется быть им связанным; все необходимые действия для вышеизложенного Партнером приняты. Партнер признает и подтверждает, что он может заключить Соглашение, а также, что он одобрен и/или уполномочен и/или соответствует критериям, установленным его местным регулятором (если это необходимо) для предоставления услуг, указанных в Соглашении;

8.1.2. Партнер исполнил все регистрационные, квалификационные и/или иные требования всех юрисдикций и органов власти в рамках применения к нему этих требований в ходе исполнения Соглашения и обязуется строго соответствовать всем вышеизложенным требованиям.

8.2. Соглашение может быть расторгнуто Компанией в одностороннем порядке в случае установления факта нарушения Партнером своих заявлений, предоставленных в соответствии с пунктом 8.1 настоящего Регламента.

Регламент составлен Компанией и размещен в глобальной компьютерной сети Интернет 31 октября 2020 года, вступает в силу с 1 ноября 2020 года

СХЕМЫ РАСЧЁТОВ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПАРТНЕРА

- I. Партнеры, участвующие в Партнерской программе по типу «**IB**» («**Агент**»), получают вознаграждение в следующих размере и порядке согласно Таблице 1:

Таблица 1

Партнерский процент – базовая ставка (доля от дохода Компании в виде комиссионных) ¹
50% ²

¹ Доход Компании в виде комиссионных по сделке клиента для целей расчета вознаграждения Партнера признается равным 0,01% от объема сделки клиента вне зависимости от типа аккаунта клиента.

² В случае, если в отчетном периоде (календарном месяце) совокупный объем Операций, совершенных Новыми Клиентами, составляет 100 и более расчетных лотов (здесь и далее по тексту 1 расчетный лот равен 100 000 долларов США), Партнер получает в данном отчетном периоде **статус «VIP-Партнер»**, и соответственно вознаграждение с Операций Новых Клиентов, совершенных в данном отчетном периоде, может начисляться по повышенным ставкам согласно Таблице 2.

Таблица 2

Общий объем Операций, совершенных Новыми Клиентами в отчетном периоде	Партнерский процент – VIP ставка (доля от дохода Компании в виде части спреда или комиссионных)
от 100 до 200 лотов	52%
от 200 до 500 лотов	54%
от 500 до 1000 лотов	56%
от 1000 до 2000 лотов	58%
от 2000 лотов	60%

- II. Партнерская программа по типу «**Приведи друга**» направлена на расширение предложения Новым клиентам более широкого спектра услуг за счет использования дополнительных сервисов от сторонних организаций – технических партнеров Компании (Форекс-компаний). Партнеры, участвующие в Партнерской программе по типу «Приведи друга», обязаны наряду с рекламой услуг Компании и (или) Форекс-компаний продвигать сервисы технических партнеров Компании (Форекс-компаний), информация о которых размещается на сайте Компании.

Новым клиентом, привлеченным по типу Партнерской программы «Приведи друга», будет считаться лицо, которое помимо соблюдения общих требований Регламента к Новым клиентам, будет удовлетворять одновременно всем следующим дополнительным условиям:

- 1) внесение депозита (маржинального обеспечения) в сумме, достаточной для открытия реального аккаунта и использования сервисов от технических партнеров Компании (Форекс-компаний);
- 2) использование сервисов от технических партнеров Компании (Форекс-компаний);
- 3) отсутствие вывода средств (в том числе частичного) в течение срока, равного 30 дням с момента внесения средств в сумме, указанной в подпункте 1) настоящего пункта;
- 4) совершение операций на реальном аккаунте в объеме не менее 1 расчетного лота на каждую 1000 долларов США (или эквивалента данной суммы в иной валюте) внесенных средств в качестве депозита (маржинального обеспечения).

Размер выплачиваемого вознаграждения Партнеру, участвующему в Партнерской программе по типу «Приведи друга», составляет:

- **100 долларов США за каждого Нового Клиента**, удовлетворяющего условиям, указанным в подпунктах 1) - 4), если размер первоначально внесенных средств в качестве депозита (маржинального обеспечения) составляет **не менее 1 000 долларов США** (или эквивалента данной суммы в иной валюте);
- **50 долларов США за каждого Нового Клиента**, удовлетворяющего условиям, указанным в подпунктах 1) - 4), если размер первоначально внесенных средств в качестве депозита (маржинального обеспечения) составляет **менее 1 000 долларов США** (или эквивалента данной суммы в иной валюте).

Компания вправе не начислять вознаграждение Партнеру, участвующему в Партнерской программе по типу «Приведи друга», если в отношении одного или нескольких клиентов, привлеченных данным Партнером будет идентифицирована «симуляция совершения операций и (или) использования сервисов технических партнеров Компании (Форекс-компаний)», под которой, в частности, понимаются следующие действия:

- отсутствие непрерывного использования сервисов технических партнеров Компании (Форекс-компаний) в течение минимального срока, равного 15 дням;
- периодическое отключение от сервисов технических партнеров Компании (Форекс-компаний) и затем повторное подключение с целью уменьшения количества совершаемых сделок;
- совершение сделок в количестве меньшем, чем средний показатель по остальным клиентам, использующим данный сервис, на 50% и более;
- совершение большого количества сделок, по которым время между открытием и закрытием составляет не более 5 минут;
- совершение иных действий, которые, по мнению Компании, являются подозрительными и не соответствуют обычному поведению лиц, совершающих операции на финансовых рынках.

В данном случае Компания вправе не начислять Партнеру вознаграждение как в отношении конкретных лиц, привлеченных Партнером и уличенных в «симуляции», так и в отношении всех клиентов, привлеченных данным Партнером, а также заблокировать Партнера. Если Компания принимает решение о блокировке Партнера, последующее его участие в Партнерской программе Компании по данному типу или по иным типам не допускается.

III. Партнеры, участвующие в Партнерской программе по типу «Собери команду» («Многоуровневая программа»), получают вознаграждение в следующих размере и порядке согласно Таблице 2:

Таблица 2

Уровень клиента в команде Партнера	Размер ставки вознаграждения (доля от дохода Компании в виде комиссионных) ³
1 уровень	20%
2 уровень	20%
3 уровень	12%

4 уровень	5%
5 уровень	3%

³ Доход Компании в виде комиссионных по сделке клиента для целей расчета вознаграждения Партнера признается равным 0,01% от объема сделки клиента вне зависимости от типа аккаунта клиента.

Выплата вознаграждения по клиентам 1 уровня предусматривается за клиентов, привлеченных непосредственно самим Партнером. Вознаграждение по клиентам 2-5 уровней выплачивается Партнеру на основе дохода Компании, полученного от операций клиентов, привлеченных нижестоящими партнерами соответствующего уровня в команде Партнера.

IV. Компания и Партнер могут согласовать в отдельном порядке индивидуальные условия, отличающиеся от изложенных в настоящем Приложении.

**СПИСОК ГОСУДАРСТВ (ТЕРРИТОРИЙ),
с резидентами которых Соглашение об участии в Партнерской программе
НЕ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ**

Государство (территория)	Интернет зона	Международный телефонный код
Исламская Республика Афганистан	.af	+93
Республика Беларусь	.by	+375
Республика Вануату	.vu	+678
Йеменская Республика	.ye	+967
Республика Конго	.cg	+242
Демократическая Республика Конго	.cd	+243
Корейская Народно-Демократическая Республика	.kp	+850
Ливия	.ly	+218
Исламская Республика Мавритания	.mr	+222
Республика Мали	.ml	+223
Республика Нигер	.ne	+227
Республика Руанда	.rw	+250
Федеративная Республика Сомали	.so	+252
Республика Судан	.sd	+249
Соединенные Штаты Америки	.us	+1
Республика Уганда	.ug	+256
Центральноафриканская Республика	.cf	+236
Республика Южный Судан	.ss	+211